

BEARBEITER: JENS FEURING

DATUM: 09.11.2004

SEITE: 1 VON 2

SDT – SCHMELZER DIAMANT TECHNIK

BRANCHENLÖSUNG SORGT FÜR OPTIMIERTE PROZESSE

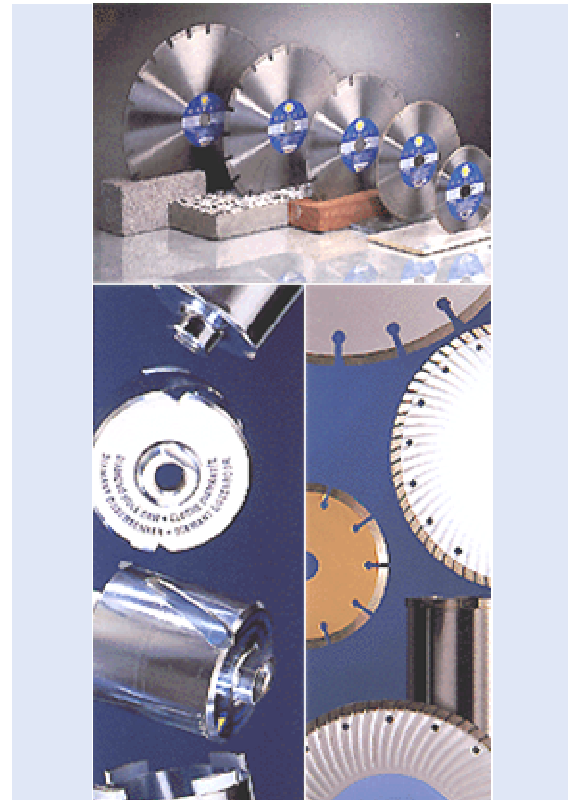
Die Schmelzer Diamant Technik GmbH (SDT), Gladbeck, ist namhafter Spezialist im Vertrieb von Diamantwerkzeugen und Bearbeitungssystemen für die Bau- und Naturstein-Industrie. Ein gut strukturiertes Sortiment von Diamant-Trennscheiben, Bohrkronen und Bearbeitungsmaschinen bestimmt das Lieferprogramm. Diamantwerkzeuge und Techniksysteeme von SDT werden durch ein Fachhändlernetz bundesweit verkauft. Die 20-jährige Berufserfahrung und intensive Kontakte zu namhaften Produzenten garantieren eine konstante Werkzeugqualität. Zu den Stärken des Unternehmens gehören die optimale Produktberatung, ein hohes Maß an Lieferbereitschaft und zuverlässiger Service durch eine eigene Fachwerkstatt. Die Fachhändler werden mit regelmäßigen Schulungen auf dem Laufenden gehalten.

ENTSCHEIDUNG FÜR FLEXIBLE LÖSUNG UND BRANCHEN-KNOW-HOW

Der Anbieter von Diamantwerkzeugen und Bearbeitungssystemen für die Bau- und Naturstein-Industrie ist Anfang Oktober 2004 mit der ACTIWARE Betriebsführungslösung auf Basis der voll integrierten ParityERP-Programmpakete für Warenwirtschaft (AB1000) und Rechnungswesen (FB1000) erfolgreich in den Echtbetrieb gestartet. Der Server und die zehn Arbeitsplätze basieren auf Microsoft Windows. Als nächster Projektschritt ist bereits die auf Anfang 2005 terminierte Einführung einer E-Shoplösung aus der Produktsuite geplant.

HÄNDLER MIT GRUND ZU HANDELN

Grund zur Umorientierung bei SDT war ein faktisch nicht mehr pflegbares Vorkaufsystem. Dieses allerdings gegen eine alternative Lösung aus dem Angebot des Lizenzhalters zu ersetzen, stand für die Geschäftsleitung nicht zur Diskussion, da der rechtzeitige Abschluss der Entwicklung nicht garantiert werden konnte.



SUCCESS-STORY SDT

>> Auf der IT-Fachmesse CeBIT entstand im März 2004 der Kontakt zu ACTIWARE. Hierbei überzeugte die ACTIWARE Betriebsführungslösung auf Basis ParityERP gleich in mehrfacher Hinsicht, beispielsweise durch das komponentenbasierte Zusammenspiel aller Programmteile, das Redundanzen verhindert und angestoßene Prozesse über alle Funktionsbereiche hinweg weiterträgt. Hinzu kommt die Fähigkeit der wahlweise unter Linux, Microsoft Windows oder deren Mischformen verfügbaren IT-Plattform, das wachsende Exportgeschäft des Anwenderunternehmens abzubilden.

Ein weiterer Entscheidungspunkt war, mit einem zusätzlichen Mandanten ohne Mehraufwand auch ein zweites Unternehmen im Hause führen zu können, das über ein Partnernetz im Wesentlichen die gleiche Produktpalette an Endkunden anbietet. Abgerundet wurde das durchweg positive Bild durch die spezifischen Branchenmodule der ACTIWARE und die verbundene Kompetenz des Unternehmens – wichtige Garantien für eine sichere wie kostengünstige Realisierung mit Weitblick.

„Sowohl die präsentierte Software als auch das Auftreten des Anbieters haben uns voll und ganz überzeugt“, erklärt Thomas Schmelzer, Geschäftsführer bei SDT, und gibt zu erkennen, dass für ihn neben der Qualität gerade auch Aspekte wie Verlässlichkeit und Kundenorientierung wichtige Entscheidungsfaktoren sind. „Wir haben den Wechsel auf die neuen Systeme genutzt, um auch unsere Prozesse zu modernisieren, und haben in ACTIWARE den erwarteten engagierten, sehr verlässlichen Partner angetroffen.“

AUF EINEN BLICK

BRANCHE:	Handel mit Diamantwerkzeugen und Bearbeitungsmaschinen
DIE LÖSUNG IM FOKUS:	ACTIWARE Betriebsführungslösung auf Basis ParityERP
EINFÜHRUNG:	Oktober 2004
BENUTZER AKTUELL:	10
PLATTFORM:	Windows 2003 Terminal-Server
EINSATZBEREICHE:	Verkauf, Lager, Einkauf, Versand, Werkstattfertigung, Rechnungswesen
LÖSUNGSMODULE:	ParityERP (AB1000 Warenwirtschaft, FB1000 Rechnungswesen) ACTIWARE Branchenmodule DIAMANT und WERKZEUG
BESONDERHEITEN:	Branchenlösung mit mandantenübergreifender Organisation, flexible Werkstattfertigung